



Croissance Nord-Pas de Calais, Bpifrance et Picardie Investissement accompagnent le développement de la société MANDARINE BS à hauteur de 1 M€



Dirigée par Laurent Maurer, Benoît Maclet et Florent Petit, Mandarinine BS est spécialisée depuis 2008 dans l'accompagnement d'utilisateurs à la prise en main de nouvelles solutions Informatiques. Mandarinine BS a une approche très performante grâce à sa plateforme en ligne et une méthode basée sur la webconférence. Mandarinine BS a levé 1 M€ auprès de Croissance Nord Pas de Calais, BPI France et Picardie Investissement, pour accélérer son développement en Europe et en Amérique du Nord.

Une solution de pointe en partenariat avec Microsoft

Grâce à un outil de logistique de formation innovant et à une méthode pédagogique basée sur des outils de webconférence, 75 000 apprenants ont été accompagnés par Mandarinine BS en 2014 !

Mandarine BS travaille en mode indirect avec des acteurs informatiques qui mettent en place la solution informatique. Ses partenaires/revendeurs sont les opérateurs et les sociétés de services spécialisées dans l'intégration de solutions informatiques. Mandarinine est aussi référencée par les distributeurs/grossistes pour proposer ses services aux prestataires informatiques ciblant les TPE et PME.

Cette levée de fonds va permettre de construire de nouvelles approches pédagogiques de l'accompagnement d'utilisateurs, comme les MOOC. Un premier projet a été construit en partenariat avec Microsoft, le MOOC Office 365, pour accompagner les utilisateurs à tirer parti des bénéfices de la solution de Microsoft. La levée de fonds va permettre également le lancement en France et à l'international du centre de formation bureautique RDVformation.

Une première filiale a été créée pour le marché anglais, toujours en gardant la même approche de commercialisation de vente en indirect auprès de prestataires informatiques. Sur le marché américain, un distributeur est mis en place dont les premiers projets sont déjà déployés.

Laurent MAURER, MANDARINE BS : *«Mandarine est une entreprise du Nord : nous recherchions des investisseurs locaux, qui soient des institutionnels et non des « business angels ». Nous sommes de jeunes entrepreneurs dont l'entreprise connaît une croissance extrêmement rapide, donc nous avons besoin de nous appuyer sur des investisseurs de confiance, avec lesquels nous pouvons nous engager sur le long terme afin de créer une vraie valeur pour notre entreprise. Du fait de cette croissance, nous vivons deux problématiques : investir pour accélérer notre développement, et pouvoir avoir la capacité en trésorerie d'assurer ce développement et « tenir la cadence » ! Notre cœur de métier bénéficie d'un socle de clients historiques solide, ce qui nous offre la liberté d'un deuxième mode « start-up », plus innovant, où on prend des risques pour de nouveaux projets qui deviendront eux-mêmes dans 5 ans le principal moteur de Mandarine ! Nous avons déjà recruté de nouveaux collaborateurs en commercial et gestion de projet, nous venons d'emménager dans de nouveaux locaux, plus grands à Roubaix... Et nous avons également inauguré fin octobre un tout nouveau site Internet disponible en français comme en anglais : une belle vitrine internationale ! »*

Pour Laurent Deswarte (Croissance NPDC), *« Mandarine BS représente une technologie presque disruptive, qui vient changer les codes de la formation : l'accompagnement et le conseil, mais en format web, ce qui limite considérablement le coût pour les clients. »*

« La société a connu une croissance très forte ces dernières années et a encore de très beaux projets devant elle, et l'IRD est fier de lui donner les moyens de se développer rapidement pour pouvoir « bousculer le marché » et s'imposer à la fois en France et à l'international», renchérit Juliette Vitale (Croissance NPDC)

Nathalie DEGOULET ZENONI (BPI France) : *«La croissance de Mandarine BS se fera en développant une force de vente en France mais également à l'international, dans un premier temps au Royaume-Uni, USA, Canada, puis en Italie et en Espagne. Le renforcement des équipes est donc véritablement une priorité".*

Marie-Christine MAURICE (Picardie Investissement) : *«La pertinence du positionnement de MANDARINE BS lui a notamment permis de nouer des partenariats avec de grands comptes comme MICROSOFT. La levée de fonds devrait permettre à MANDARINE BS d'atteindre un chiffre d'affaires de 10 M€ sous 3 ans».*

Contact MANDARINE BS

Laurent MAURER - 06 77 63 12 37 - laurent.maurer@mandarine-bs.com

Site internet : <http://www.mandarine-bs.com/>

Contact CROISSANCE NORD PAS DE CALAIS

Laurent DESWARTE - 06 12 92 62 91 - ldeswarte@groupeird.fr

Contact BPI France

Nathalie DEGOULET ZENONI - 06 89 74 07 12 - nathalie.degoulet@bpifrance.fr

Contact Picardie Investissement

Marie-Christine MAURICE - 06 80 35 63 14 - mc.maurice@picardie-investissement.fr

A PROPOS DE CROISSANCE NORD - PAS DE CALAIS

Créé et géré par le Groupe IRD, Croissance Nord - Pas de Calais accompagne des entreprises qui souhaitent ouvrir leur capital pour accélérer leur développement, acquérir une cible ou réorganiser leur capital, ainsi que des repreneurs dans le cadre de transmissions d'entreprises. Depuis sa création en 1991, **Croissance Nord-Pas de Calais a accompagné en fonds propres plus de 280 entreprises. Les montants investis sont compris entre 200 K€ et 1,5 M€,** toujours en minoritaire, pour une durée idéalement comprise entre 5 et 7 ans. Croissance Nord-Pas de Calais est une SCR (Société de Capital Risque), ce qui est un gage d'accompagnement dans la durée le cas échéant. En plus de son apport financier, Croissance Nord - Pas de Calais apporte son expertise stratégique et son réseau d'entrepreneurs et de conseils.

Plus d'informations sur : www.groupeird.fr

A PROPOS DE BPI FRANCE

Bpifrance, filiale de la Caisse des Dépôts et de l'État, partenaire de confiance des entrepreneurs, accompagne les entreprises (PME, ETI et entité de taille plus importante à dimension stratégique pour l'économie française), de l'amorçage jusqu'à la cotation en bourse, en crédit, en garantie et en fonds propres. Bpifrance assure, en outre, des services d'accompagnement et de soutien renforcé à l'innovation, à la croissance externe et à l'export, en partenariat avec UBIFRANCE et Coface. Fort de 42 implantations régionales, il représente un interlocuteur unique des entrepreneurs dans chaque région pour tous les besoins en financement et en investissement.

Plus d'informations sur : www.bpifrance.fr – Suivez-nous sur Twitter : @bpifrance

A PROPOS DE PICARDIE INVESTISSEMENT

Avec plus de 100 M€ investis dans plus de 150 PME picardes depuis sa création en 1985, Picardie Investissement est le premier investisseur en fonds propres en Picardie. Picardie Investissement est une Société de Capital Risque (SCR) dont le capital est détenu par des investisseurs institutionnels régionaux (Région, banques régionales...). Son métier est d'investir en fonds propres dans des entreprises pour apporter une dynamique de croissance, que ces entreprises portent des projets de création, de transmission ou de développement. Picardie Investissement gère 70 M€ de capitaux, répartis en 60 lignes de participations. Sa forme juridique, SA « perpétuelle », et la patience de ses actionnaires lui permettent d'accompagner des entreprises en portefeuille sur une longue durée. Les valeurs portées par Picardie Investissement sont : patience, proximité, confiance, sincérité, crédibilité et innovation. Plus d'information sur : www.picardie-investissement.fr

Contact presse :
Agence MOT COMPTE DOUBLE
Alexandra Breyne
Tel. 03 20 74 95 23 ou abreyne@motcomptedouble.fr
abreyne@motcomptedouble.fr